

APIS usnadňuje proces rozhodování ve společnosti Vaše DEDRA, s.r.o.



DEDRA

PŘEHLED O SPOLEČNOSTI

Název společnosti

Vaše DEDRA, s.r.o.

Sídlo

Česká Skalice

Obor

Výroba drogistických prostředků
Prodej drogistických prostředků

Produkty a služby

Drogistické zboží, ekologická kosmetika

Počet zaměstnanců

45

Vaše DEDRA, s.r.o. je významnou českou společností v oblasti výroby a prodeje drogistických přípravků. Společnost se sídlem v České Skalici působí na trhu již 15 let, svou podnikatelskou činnost nepřetržitě zdokonaluje, na trh přichází stále s novými přípravky, které podřizuje poptávce zákazníků např. kvalitní českou ekologickou kosmetikou, ale i originálními doplňky pro domácnost.

Výběrové řízení

Vzhledem ke vzrůstajícím potřebám společnosti začalo vedení uvažovat o rozšíření stávajícího informačního systému. Koncem roku 2009 vypsal Vaše DEDRA výběrové řízení. Předmětem poptávky bylo rozšíření systému o internetový obchod, který bude napojen na stávající IS, zlepšení evidence materiálových toků ve výrobě, expedici pomocí čárových kódů a v neposlední řadě řešení, které by umožnilo zpřístupnit manažerské informace pro rychlé a operativní rozhodování.

Vzhledem k velmi dobrým zkušenostem se nakonec rozhodla společnost Vaše DEDRA pokračovat ve spolupráci se společností ALTEC, která se v minulosti podílela na zavádění komplexního informačního systému ALTEC Aplikace.

Pro řešení těchto potřeb využila Vaše DEDRA dotace EU v operačním programu Podnikání a inovace.

Příklad vizualizace klíčových ukazatelů pro podporu řízení a rozhodování
Porovnání počtu objednávek a průměrné částky - demo data



Příběh zákazníka

Implementace

Na začátku implementace byly nasazeny standardní moduly systému APIS (ALTEC Productive Intelligence System). Nasazení modulů v praxi znamenalo jejich nainstalování a nastavení přístupových práv pro uživatele. Vzhledem k intuitivnímu ovládní systému nebylo třeba provádět žádné školení koncových uživatelů a prakticky v zápětí po instalaci byl zahájen ověřovací provoz standardních modulů, zároveň se připravovala analýza dalších oblastí.

Oblast Skladové zásoby poskytuje společnosti informace o vývoji stavu zásob a na základě specifických parametrů a statistiky spotřeby v uplynulém období, poskytuje informaci o budoucím stavu skladových zásob pro konkrétní sortiment. Zohledněny jsou samozřejmě všechny poptávky a dodávky evidované v primárním systému. Spolu s údajem o pojistné zásobě a průběžné době pořízení systému umožňuje vytvořit přehled položek u nichž hrozí riziko nedostatečného množství. V jedné funkční oblasti je tak spojena informace o historii, výhled do budoucnosti a zároveň určitá predikce budoucího stavu.

Oblast Prodej slouží k analýze prodejů v závislosti na sortimentu, případně způsobu prodeje (eShop, řetězce, ...). Systém poskytuje nejen informace o množství a objemu prodeje, ale zobrazuje také informace o dosažených maržích a porovnává tato čísla s hodnotou poskytnutých slev.

Spojením obou oblastí vznikl nástroj, který pomáhá při pravidelném sestavování katalogů zboží a vyhlašování zákaznických akcí.

Pro rozhodnutí o zařazení konkrétní položky do katalogu, případně akce jsou na jediném místě informace o vývoji prodejů a stavů skladových zásob v minulém období, stejně tak jako přehled o budoucím dostupném množství. Zároveň je možno vysledovat trend prodejnosti na základě zařazení zboží do katalogu v minulém období. Není třeba zdůrazňovat, že zatímco v minulosti byly takové podklady k dispozici jen po předchozí intenzivní přípravě a jen pro některý klíčový sortiment, tak nyní díky systému APIS jsou aktuální a úplná data k dispozici denně.

V neposlední řadě zákazník ocenil průběh a dobu implementace, která nepřesáhla 3 měsíce.

František Černý, jednatel společnosti Vaše DEDRA uvádí:

„Manažerský systém APIS nám v nemalé míře usnadnil proces rozhodování. Navíc díky webovému přístupu mohu i na zahraničních cestách kontrolovat základní ukazatele v oblasti ekonomiky, prodeje a výroby.“



PŘÍNOSY



- integrace dat z různých oblastí primárního ERP systému (prodej, sklady, výroba)
- zrychlení rozhodování při zařazování výrobků do ceníků, letáků a slevových akcí
- dostupnost dat z primárního ERP systému bez nutnosti orientace v něm a znalosti jeho ovládní
- přehledná, grafická forma prezentace dat
- přehledné a rychle dostupné informace o prodejích za minulá období, dopadech slevových akcí, rentabilitě a stavu skladových zásob výrobků
- intuitivní ovládní

Software

APIS

- Finance
- Distribuce
- Zakázková řešení (Prodej, Skladové zásoby, Výrobní náklady...)

ORACLE BI Standard Edition One

Počet uživatelů

- 5